



Deutsche Vermögensberatung



Direktionsbeauftragter Sachversicherungsgeschäft (m/w/d)



Die VVS Vertriebservice für Vermögensberatung GmbH ist ein Dienstleister für die Deutsche Vermögensberatung Unternehmensgruppe. Hauptaufgabe ist die Verkaufsförderung von Versicherungs- und Finanzprodukten. Wir agieren deutschlandweit mit über 300 angestellten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen und unterstützen so aktiv unsere Vertriebspartner, Vermögensberaterinnen und Vermögensberater vor Ort.

Wir suchen einen **Direktionsbeauftragten** als Erfolgsbringer im Sachversicherungsgeschäft (m/w/d) für den Großraum Schweinfurt/Würzburg/Bamberg.

Ihr vielfältiges Aufgabenfeld

- In Ihrer Region unterstützen Sie aktiv unsere Vermögensberater/-innen aus einem starken Team von Vertriebsunterstützern heraus – in allen Sachversicherungs-Sparten des Privat- und Firmenkundengeschäftes.
- Sie und Ihre Teamkollegen und Teamkolleginnen liefern Impulse zur Steigerung der Verkaufserfolge der Vermögensberater/-innen und setzen diese gemeinsam mit Ihnen um.
- Sie qualifizieren die Vermögensberater/-innen fachlich und vertrieblich weiter.
- Sie führen selbstständig vertriebliche Veranstaltungen für den Bereich Sachversicherungen, eingebettet in die Allfinanz-Beratungskonzepte, durch und begleiten die Vermögensberater/-innen zu Kunden und Kundinnen.

Das zeichnet Sie aus

- Abgeschlossene Ausbildung zum Versicherungskaufmann/frau und / oder Studium der Wirtschaftswissenschaften oder ein vergleichbares Studium mit Schwerpunkt Versicherungswesen.
- Sie „brennen“ für den Vertrieb und das Sachversicherungsgeschäft.
- Sie sehen sich als Multitool und lieben vielfältige Aufgaben.
- Umsetzungsstärke, Leistungsbereitschaft und Eigenmotivation.
- Sicheres empathisches Auftreten sowie Durchsetzungsvermögen mit Fingerspitzengefühl.
- Ausgeprägte Teamplayerfähigkeiten sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung.

Unser Angebot an Sie

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsraum und Eigenverantwortung.
- Krisensicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und Kommunikation auf Augenhöhe.
- Flexibles Arbeiten aus dem Homeoffice in einem motivierten und dynamischen Team.
- Gute persönliche und berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Leistungsbezogene und attraktive Vergütung bestehend aus Festgehalt und Provision.

Ihr persönlicher Gewinn

- Betriebliches Gesundheitsmanagement.
- 24-Stunden Gruppenunfallversicherung.
- Mitarbeiterkonditionen bei Partnergesellschaften.
- Absicherung Ihres neugeborenen Kindes gegen Schul- und Erwerbsunfähigkeit.
- Vermögenswirksame Leistungen.
- Gehobene Hardware (z. B. iPhone auch zur privaten Nutzung, Surface etc.).
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge.
- Sonderleistungen bei Krankheit.
- Jobfahrrad.
- 30 Tage Urlaub und dienstfrei am 24. und 31.12.

Sie möchten Teil unseres Erfolgsmodells werden?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an unsere Personalreferentin: anita.gliwa@dvag.com.

Sie möchten Vorabinformationen oder Fragen klären? Sie erreichen Frau Gliwa unter 0170/7301186 oder unseren Regionalleiter Herrn André Werbitzky unter 0160/93981815.

www.dvag.de

Deutsche Vermögensberatung Aktiengesellschaft · DVAG
D-60329 Frankfurt am Main · Telefon 069 2384-0