

# Join Our Team



Aon steht dafür, Entscheidungen zum Besseren zu gestalten – um das Leben von Menschen auf der ganzen Welt zu schützen und zu bereichern.

Als ein führendes globales Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen bietet Aon eine breite Palette von Lösungen und Services zu den Themen Risiko, Altersversorgung, Vergütung und Gesundheit an. Umfangreiches Wissen über Risiken, Chancen und Potenziale ist die Grundlage der Arbeit aller Mitarbeitenden. Als Risikoberater betrachtet Aon die Risiken der betreuten Unternehmen ganzheitlich und in enger Abstimmung mit den Kunden selbst, um auf diese Weise individuelle Lösungen zu erarbeiten.

Unsere weltweit 50.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter stehen unseren Kunden in über 120 Ländern mit Rat und Tat zur Seite und stellen Lösungen bereit, die sie dabei unterstützen, bessere Entscheidungen zum Schutz und Wachstum ihres Unternehmens zu treffen. In Deutschland ist Aon mit rund 1.800 Kolleginnen und Kollegen an insgesamt elf Standorten in Deutschland tätig. Headquarter in Deutschland ist Hamburg.

Wir suchen für unseren Standort in Frankfurt am Main zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Senior Kundenberater (m/w/d)

### Ihr Kompetenzbereich

- Ansprechpartner, Koordinator und Problemlöser für internationale Unternehmen
- Akquisition von Neukunden, Erstellung von Akquisitionsstrategien
- Eigenständige, strategische versicherungs- und risikotechnische Beratung der betreuten Kunden sowie deren Ausakquisition
- Beschaffung und interne Weiterleitung von notwendigen Risikoinformationen, insbesondere bei der Neusakquisition
- Verantwortung für die Kundenbeziehung
  - Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen
  - Zentraler Ansprechpartner des Kunden und der Fachkollegen
  - Kontrolle der Umsetzung von Kundenvorgaben
  - Erarbeitung und ständige Kontrolle des Versicherungspaketes
  - Begleitung bei Großschäden als Kundenservice
  - Beziehungsmanagement (strategischer Ansprechpartner für den Kunden, Koordination der kundenbezogenen bereichsübergreifenden Zusammenarbeit)
- Verantwortung für die Kundenprofitabilität sowie Einhaltung vorgegebener Budgets
- Entwicklung der Präsentationsstrategie und Darstellung beim Kunden
- Umsetzung von Marketingmaßnahmen
- Aktive Teilnahme an Kunden- und Branchenveranstaltungen
- Cross-Selling mit anderen Geschäftsbereichen
- Enge Interaktion mit den Fachbereichen
- Bedarfsgerechte Anwendung und / oder Anpassung bestehender Lösungen
- Pflege der IT-Tools

### Ihr Profil

- (Fach-) Hochschulstudium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung als Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen zzgl. mehrjährige adäquate Berufserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung als Kundenberater
- Interkulturelle Kompetenz, markt- und betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie gute Kenntnisse des Marktumfeldes
- Hohe Beratungskompetenz sowie lösungsorientiertes Handeln und hohe vertriebliche Motivation
- Verhandlungssicherheit bei Honorarvereinbarungen
- Abschlussicherheit
- Souveränes und professionelles Auftreten sowie die Fähigkeit zur Kommunikation mit Entscheidungsträgern aller Ebenen
- Möglichst Erfahrung im Projektmanagement
- Präsentationssicherheit
- Sehr gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS Office-Kenntnisse

Neben flexiblen Arbeitszeiten, 30 Urlaubstagen sowie vielfältigen Sozialleistungen erwarten Sie flache Hierarchien, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und ein umfangreiches Betriebsangebot.

Wir fördern eine integrierende Firmenkultur und engagieren uns für Chancengleichheit sowie einen respektvollen Umgang untereinander. Wir begrüßen alle Bewerbungen unabhängig von ethnischer Herkunft, Alter, Geschlecht, Behinderung, sexueller Identität, Weltanschauung oder Religion.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!

Jetzt bewerben

**Aon Deutschland | Human Resources**  
Kennziffer: 08876 | [www.aon.de/karriere](http://www.aon.de/karriere)