

Join Our Team



Aon steht dafür, Entscheidungen zum Besseren zu gestalten – um das Leben von Menschen auf der ganzen Welt zu schützen und zu bereichern.

Als ein führendes globales Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen bietet Aon eine breite Palette von Lösungen und Services zu den Themen Risiko, Altersversorgung, Vergütung und Gesundheit an. Umfangreiches Wissen über Risiken, Chancen und Potenziale ist die Grundlage der Arbeit aller Mitarbeitenden. Als Risikoberater betrachtet Aon die Risiken der betreuten Unternehmen ganzheitlich und in enger Abstimmung mit den Kunden selbst, um auf diese Weise individuelle Lösungen zu erarbeiten.

Unsere weltweit 50.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter stehen unseren Kunden in über 120 Ländern mit Rat und Tat zur Seite und stellen Lösungen bereit, die sie dabei unterstützen, bessere Entscheidungen zum Schutz und Wachstum ihres Unternehmens zu treffen. In Deutschland ist Aon mit rund 1.800 Kolleginnen und Kollegen an insgesamt elf Standorten in Deutschland tätig. Headquarter in Deutschland ist Hamburg.

Was Dich inspiriert

Du willst Verantwortung übernehmen und einen echten Unterschied machen und die Zukunft bei einem globalen Unternehmen mitgestalten? Du hast ein gutes Gespür für Zahlen, Vertrieb, Marktentwicklungen und Beratungskompetenz? Du magst es, in einem standortübergreifenden Team zu arbeiten?

Dann bist Du bei uns goldrichtig!

Wir suchen für unseren Standort in München zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Reinsurance Broker (m/w/d)

Was Dich bei uns erwartet

- Bei uns findest Du ein ebenso vielfältiges wie herausforderndes Aufgabenspektrum vor, in das Du Deine Ideen, Expertise und berufliche Erfahrung von Beginn an einbringst.
- Du betreust eigenverantwortlich und berätst ganzheitlich einen festen Kundenstamm deutscher Erstversicherungsunternehmen in allen Fragen des Risiko- und Kapitalmanagements.
- In Kooperation mit unseren Analysten und weiteren Aon Experten konzipierst Du passgenaue Risikotransferlösungen, die Du unseren Kunden souverän präsentierst und zielgerichtet realisierst.
- Mit Fingerspitzengefühl und gesunder Durchsetzungsstärke verhandelst Du erfolgreich mit weltweiten Rückversicherungspartnern die Platzierungskonditionen der Zessionen unserer Kunden.
- Du erschließt immer wieder neue Wachstumsfelder, akquirierst über Dein belastbares Netzwerk neue Kundenbeziehungen und baust so unseren Geschäftsbereich und Kundenstamm kontinuierlich aus.
- Du trägst federführend zur strategischen Neuausrichtung des Münchner Büros von Aon Reinsurance Solutions bei und positionierst uns im Markt als vertrauensvoller Berater und verlässlicher Vermittler von effektiven Risikotransferlösungen.
- Du wirkst mit bei nationalen wie internationalen Strategie- und Wachstumsprojekten in Kooperation mit Aon Kolleginnen und Kollegen weltweit.

Was Du mitbringst

- Du hast Deine kaufmännische Ausbildung und/oder (Duales) Studium erfolgreich abgeschlossen – gerne mit einem Bank- oder Versicherungsschwerpunkt – und konntest bereits mindestens fünf Jahre lang einschlägige Berufspraxis im Client Management einer Bank, eines (Rück-) Versicherers oder Makler- / Beratungsunternehmens sammeln.
- Du bist routiniert darin, gemeinsam mit dem Kunden seine Bedürfnisse präzise und umfänglich zu erfassen und basierend darauf, maßgeschneiderte Lösungsangebote zu konzipieren und umzusetzen.
- Deine strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise kombiniert mit Deinen ausgeprägten analytischen Fähigkeiten unterstützen Dich dabei, Deine anspruchsvollen Ziele zu erreichen.
- Du hast bereits Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative und Organisationstalent bewiesen.
- Du arbeitest selbstständig ebenso effektiv wie im Team und kommunizierst überzeugend auf den Punkt – sowohl in Deutsch als auch in Englisch.
- Du trittst souverän und adressatengerecht auf, auch auf Vorstandsebene.

Was wir Dir bieten

- Wir sorgen für ein kollegiales Umfeld geprägt von unternehmerischem Pioniergeist, flachen Hierarchien und vielfältigen Opportunitäten zur persönlichen Entwicklung.
- Unser modernes Arbeitsmodell lässt sich flexibel anpassen und ermöglicht eine gute Balance aus Interaktion im Büro, konzentrierter Arbeit im Homeoffice und Präsenz beim Kunden.
- Um Deine gesteckten Ziele zu erreichen, bieten wir Dir umfassende Möglichkeiten, Deine Kenntnisse und Fähigkeiten stetig und passgenau weiterzuentwickeln. Dabei profitierst Du von kontinuierlichem Coaching, individuellen Fort- & Weiterbildungen und unserer Unterstützung bei berufsbegleitenden Zusatzqualifikationen.
- Außerdem erwartet Dich bei Aon ein umfangreiches Leistungspaket aus attraktiven Vergünstigungen und

vielfältigen Sozialleistungen, z.B. betriebliche Altersversorgung, vergünstigte Einkaufs- & Versicherungsangebote, Unterstützung bei Kinderbetreuung und Pflege, ÖPNV-Ticket, JobRad Leasing, Gesundheitsförderung sowie ein vielseitiges Sportangebot.

Aon fördert eine integrierende Firmenkultur und engagiert sich für Chancengleichheit sowie einen respektvollen Umgang untereinander. Wir begrüßen alle Bewerbungen unabhängig von ethnischer Herkunft, Alter, Geschlecht, Behinderung, sexueller Identität, Weltanschauung oder Religion.

Wir freuen uns darauf, Dich kennen zu lernen!

[Jetzt bewerben](#)

Aon Deutschland | Human Resources
Kennziffer: 08738 | www.aon.de/karriere