

Business Development Manager (m/w/d)

Unternehmensbeschreibung: Wir sind ein expandierendes europäisches MGA (Managing General Agent) mit renommierten Risikoträgern und einem exzellenten Track Record. Zur Verstärkung unserer Aktivitäten in Deutschland suchen wir einen erfahrenen Business Development Manager mit Schwerpunkt auf Cyberversicherungen, der unternehmerisches Handeln nicht nur denkt, sondern aktiv lebt.

Aufgabenbereich:

- Aufbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen zu deutschen Versicherungsmaklern mit Fokus auf den Mittelstand
- Intensive Zusammenarbeit mit Versicherern und Maklern
- Vertrieb unseres Produkts, einer Cyberversicherung für Gewerbe- und Industriekunden, mit weiteren Produkten in Planung

Anforderungen:

- Nachweisliche Erfahrung im Vertrieb von Versicherungsprodukten, idealerweise im Bereich Cyberversicherungen
- Sehr gute Kontakte zu deutschen Versicherungsmaklern und Pools
- Existierendes, breites Netzwerk im Versicherungsmarkt
- Affinität für technische Lösungen und digitale Vertriebswege
- Unternehmerische Handlungsweise und Fähigkeit zur eigenständigen Arbeitsgestaltung

Wir bieten:

- Die Möglichkeit, in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen aktiv mitzustalten
- Zusammenarbeit mit namhaften Risikoträgern
- Attraktive Vergütungsmodelle und Entwicklungsperspektiven

Kontakt:

- Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an rh@special-risks.fr